

Документ подписан простой электронной подписью
 Информация о владельце:
 ФИО: Клочков Юрий Сергеевич
 Должность: и.о. ректора
 Дата подписания: 14.05.2024 15:39:54
 Уникальный программный ключ:
 4e7c4ea90328ec8e65c5d8058549a2538d7400d1

Аннотация рабочей программы дисциплины

Ведение переговоров

основной профессиональной образовательной программы по специальности

21.05.02 Прикладная геология

Специализации:

Геология нефти и газа,

Поиски и разведка подземных вод и инженерно-геологические изыскания

1. Цель изучения дисциплины:

сформировать и закрепить теоретические и практические знания, умения и навыки в области ведения переговоров.

2. Место дисциплины в структуре основной профессиональной образовательной программы:

дисциплина Б1.О.ДВ.01.23 «Ведение переговоров» относится к общеуниверситетскому блоку элективных дисциплин по тематике "Поведение человека".

2. Результаты освоения дисциплины: формируемые компетенции и индикаторы их достижения

3.

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции (ИДК)	Код и наименование результата обучения по дисциплине
1	2	3
УК-4. Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия	УК-4.1, выбирает на государственном и иностранном (-ых) языках коммуникативно приемлемые стиль делового общения, вербальные и невербальные средства взаимодействия с партнерами	1.1 знает сущность и базовые принципы ведения переговоров; этапы и стратегии переговорного процесса, виды манипуляций и приемы их нейтрализации.
		1.2 формулирует общие и конкретные цели переговоров; применять различные стратегии переговоров в различных условиях
		1.3 владеет вербальными и невербальными средствами взаимодействия с партнерами
	УК-4.3. Владеет профессиональной лексикой и базовой грамматикой для обеспечения профессионального взаимодействия в устной и письменной формах.	3.1 знает профессиональную лексику и базовую грамматику
		3.2 взаимодействует в устной и письменной формах с партнерами.
		3.3 владеет навыками распознавания и нейтрализации манипуляций при переговорах; навыками саморегуляции эмоций и поведения до, во время и после переговоров

4. Общая трудоемкость дисциплины

составляет 3 зачетных единицы, 108 часов

5. Форма промежуточной аттестации

очная форма обучения: зачет 2 семестр.

заочная форма обучения: зачет 2 курс, летняя сессия

Рабочую программу разработал:

Васильева Л.В., доцент, к.ист.н, доцент

Заведующий кафедрой



Л.Л. Мехришвили