

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Клочков Юрий Сергеевич
Должность: и.о. ректора
Дата подписания: 09.04.2024 16:32:55
Уникальный программный ключ:
4e7c4ea90328ec8e65c1d8858549a2338d740041

Аннотация рабочей программы дисциплины

«Таможенное дело»

Основной профессиональной образовательной программы по направлению подготовки

38.03.06 Торговое дело

Направленность: Управление процессами и проектирование в коммерческой деятельности

1. Цели изучения дисциплины - является овладение теоретическими основами таможенного дела и практическими навыками таможенно-тарифного регулирования для определения наиболее эффективных способов и методов перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ.

2. Место дисциплины в структуре основной профессиональной образовательной программы

Дисциплина «Таможенное дело» относится к части учебного плана, формируемой участниками образовательных отношений.

Необходимыми условиями для освоения дисциплины являются:

знание понятийно-категориального аппарата исследования процессов, происходящих в сфере международной торговли, основных концепций международной торговли, возможность их практического применения в современных условиях, воздействие внешнеторговых процессов на экономическое положение страны и основных субъектов ее экономики

умения анализировать важнейшие показатели, характеризующие мировую торговлю и внешнюю торговлю Российской Федерации, выявлять проблемы и перспективы развития торговых отношений России

владение навыками обеспечения выбора в рамках действующего законодательства наиболее эффективных таможенных режимов для проведения внешнеторговой операции

Содержание дисциплины является логическим продолжением содержания дисциплин «Основы коммерческой деятельности», «Основы логистики», «Маркетинг».

Знания по дисциплине «Таможенное дело» необходимы для изучения следующих дисциплин: «Документирование торговых операций в ИС Управление торговлей», «Управление цепями поставок».

3. Результаты освоения дисциплины: формируемые компетенции и индикаторы их достижения

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции (ИДК)	Код и наименование результата обучения по дисциплине
ПКС-5 Способен реализовывать функции комплексного маркетинга организации	ПКС-5.3 Реализует политику ценообразования организации, в т.ч. в сфере торговли	Знать (З1): понятие политики ценообразования и особенности её формирования при работе во внешней торговле
		Уметь (У1): анализировать условия ценообразования внешнеторговых контрактов
		Владеть (В1): навыками обеспечения выбора в рамках действующего законодательства наиболее эффективных таможенных режимов для проведения внешнеторговой операции
ПКС-6 Способен разрабатывать предложения по стратегии развития организации, в том числе коммерческой, маркетинговой, рекламной, логистической и (или) товаровой деятельности	ПКС-6.3 Разрабатывает стандарты, концепции, программы и методики	Знать (З1): стандарты, концепции, программы и методики разработки стратегии развития организации на внешнем рынке
		Уметь (У1): разрабатывать концепции, программы стратегии развития организации с учетом работы на внешнем рынке
		Владеть (В1): владеет методиками разработки стратегии развития организации с учетом таможенного регулирования
	ПКС-6.5 Обеспечивает взаимодействие субъектов товаропроводящей сети	Знать (З1): виды субъектов товаропроводящей сети, в том числе во внешней торговле
		Уметь (У1): выявлять и оценивать субъектов товаропроводящей сети торговой организации, работающей с зарубежными компаниями
ПКС-9 Способен к...	ПКС-9.1 Осуществляет подготовку	Владеть (В1): навыками ведения деловой переписки и ведения переговоров по вопросам взаимодействия с субъектами товаропроводящей сети во внешней торговле
		Знать (З1): перечень документации для заключения внешнеторгового контракта

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции (ИДК)	Код и наименование результата обучения по дисциплине
осуществлению внешнеэкономической деятельности организации	к заключению внешнеторгового контракта	Уметь (У1): осуществлять поиск и анализ информации о потенциальных партнерах на внешних рынках
		Владеть (В1): навыками ведения деловой переписки и ведения переговоров по вопросам заключения внешнеторгового контракта
	ПКС-9.2 Осуществляет документальное сопровождение внешнеторгового контракта	Знать (З1): документооборот внешнеторговых сделок
		Уметь (У1): оформлять документацию по внешнеэкономической деятельности в соответствии с требованиями законодательства РФ и международных актов
	ПКС-9.4 Контролирует исполнение обязательств по внешнеторговому контракту	Владеть (В1): навыками оформления документации по внешнеторговому контракту
		Знать (З1): основные положения и обязательства по внешнеторговому контракту
		Уметь (У1): контролировать исполнение обязательств по внешнеторговому контракту
		Владеть (В1): навыками и инструментами контроля обязательств по внешнеторговому контракту

4. Общая трудоемкость дисциплины: составляет 3 зачетных единиц, 108 часа.

5. Форма промежуточной аттестации:

очная форма обучения: экзамен в 5 семестре.

Руководитель образовательной программы



А.А.Габудина